



МАРКЕТИНГ ПЛАН **3.0**

Действует с периода Июль 2021

НАЧАЛО БИЗНЕСА

Чтобы стать Партнёром *Greenway*, необходимо зарегистрироваться на сайте *mygreenway.com*.

АКТИВАЦИЯ ПАРТНЁРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ

Партнёрское соглашение считается активированным при покупке продукции от 25 PV (product volume) за отчётный период.

Соглашение, не активированное в течение двух последовательных отчетных периодов после регистрации в Компании, включая сам период регистрации, аннулируется, и регистрация переводится в статус Клиентской.

ЕДИНАЯ ЦЕНА ДЛЯ ПАРТНЁРОВ И КЛИЕНТОВ

Для каждой страны Компанией устанавливается единая цена, по которой Партнёры и Клиенты могут приобретать продукцию.

АКТИВНОСТЬ

Активность — выполнение Партнёром объема от 25 PV для сохранения своего Партнёрского соглашения и получения вознаграждений.

Существует 2 вида активности:

АКТИВНОСТЬ	ВОЗМОЖНОСТИ ПАРТНЁРА
Минимальная активность ЛО от 25 до 49 PV	Сохранение Партнёрского соглашения Возможность регистрировать Партнёров и Клиентов Бонус лояльности
Основная активность ЛО \geq 50 PV	Сетевое вознаграждение по Маркетинг плану Сохранение Партнёрского соглашения Возможность регистрировать Партнёров и Клиентов

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ

Личный объем (ЛО) — сумма покупок за расчетный период (личные покупки Партнёра и покупки его Клиентов).

ЛИЧНЫЕ ПОКУПКИ

Личные покупки (ЛП) — сумма покупок Партнёра без учета покупок его Клиентов.

БОНУС ЛОЯЛЬНОСТИ*

Дополнительное поощрение для Партнёров, делающих личные покупки (ЛП) от 25 PV.

Величина Бонуса лояльности определяется количеством периодов с минимальной активностью (от 25 PV) Партнёра. Начисляется на подарочный счет.

КОЛИЧЕСТВО ПЕРИОДОВ С ЛП 25 PV	БОНУС ЛОЯЛЬНОСТИ, В % ОТ PV
1-3	5 %
4-6	10 %
7-9	15 %
10+	20 %

Бонус лояльности:

- Начисляется при ЛП Партнёра 25 PV и более за отчетный период.
- Не начисляется при ЛП Партнёра более 1 PV, но менее 25 PV, % Бонуса лояльности при этом сохраняется.
- Возвращается на старт программы и Бонус в 5%, если в отчетном периоде нет покупок.

ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС*

Дополнительное поощрение для Партнёров, делающих личные объёмы (ЛО) от 200 PV и более. Начисляется на подарочный счёт.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЁМ (ЛО)	ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС В % ОТ PV
200-499 ед. за период	20 %
500 ед. и более за период	40 %

При начислении Партнёру Подарочного бонуса, из него вычитается начисленный Бонус лояльности его Клиентов этого периода.

** Партнёру может быть начислен только один из бонусов: Бонус лояльности или Подарочный бонус.*

Бонус лояльности начисляется с личных покупок Партнёра, при ЛО от 25 до 199 PV; при ЛО 200 PV и выше начисляется Подарочный бонус.

БОНУС НАСТАВНИКА

Начисляется с объёмов всех Партнёров первого поколения.

ОБЪЁМ ПАРТНЁРА ПЕРВОГО ПОКОЛЕНИЯ	БОНУС НАСТАВНИКА
0-50 PV	40 %
50 PV и более	20 у. е.

Расчёт **Бонуса наставника** производится с учётом компрессии по Партнёрам, не выполнившим активность.

ЛИЧНЫЙ БОНУС

Поощряет Партнёров, выполняющих личный объём более 50 PV. Составляет 40 % с личного объёма, превышающего 50 PV за отчётный период.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЁМ	ЛИЧНЫЙ БОНУС
0-50 PV	0 %
> 50 PV	40 % с личного объёма, превышающего 50 PV

ГРУППОВОЙ БОНУС

Начисляется с личного объема и объема личной группы, в соответствии с текущей квалификацией. В личную группу входят все Партнёры структуры кроме Партнёров в квалификации **L** и выше, а также их групп.

	S1 ЛГО 750 ед.	S2 ЛГО 1500 ед.	S3 ЛГО 2500 ед.	L ЛГО 4000 ед.
С личного объёма	6 %	12 %	18 %	24 %
С ЛГО Партнёра первого поколения без квалификации*	6 %	12 %	18 %	24 %
С ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации S1		6 %	12 %	18 %
С ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации S2			6 %	12 %
С ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации S3				6 %

* за исключением ЛГО Партнёров их групп в квалификации **S1** и выше, в случае неактивности Партнёра первого поколения.

Квалификации **S1, S2, S3, L** зависят от лично-группового объема (ЛГО), который определяется как сумма личного объема и объема личной группы:

• Наставник первой ступени (S1)	750 ед. ЛГО
• Наставник второй ступени (S2)	1 500 ед. ЛГО
• Наставник третьей ступени (S3)	2 500 ед. ЛГО
• Лидер (L)	4 000 ед. ЛГО

Партнёры в квалификации **S1** получают:

- **6 %** с личного объема;
- **6 %** с ЛГО Партнёров первого поколения, не имеющих квалификации, за исключением ЛГО Партнёров их групп в квалификации **S1***.

Партнёры в квалификации **S2** получают:

- **12 %** с личного объема;
- **12 %** с ЛГО Партнёров первого поколения, не имеющих квалификации, за исключением ЛГО Партнёров их групп в квалификации **S1** и выше*;
- **6 %** с ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации **S1**.

Партнёры в квалификации **S3** получают:

- **18 %** с личного объема;
- **18 %** с ЛГО Партнёров первого поколения, не имеющих квалификации, за исключением ЛГО Партнёров их групп в квалификации **S1** и выше*;
- **12 %** с ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации **S1**;
- **6 %** с ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации **S2**.

Партнёры в квалификации **L** и выше получают:

- **24 %** с личного объема;
- **24 %** с ЛГО Партнёров первого поколения, не имеющих квалификации, за исключением ЛГО Партнёров их групп в квалификации **S1** и выше*;
- **18 %** с ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации **S1**;
- **12 %** с ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации **S2**;
- **6 %** с ЛГО ближайших активных Партнёров в квалификации **S3**.

** при неактивности Партнёра первого поколения.*

ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Начисляется Партнёрам в Лидерской и Мастерской квалификациях, начиная с квалификации **L1**. Рассчитывается в процентах от лично-групповых объёмов Партнёров в квалификации **Лидер** и выше на глубину от двух до девяти лидерских поколений, в зависимости от квалификации.

	L1	L2	L3	M	M1	M2	M3	GM и выше
1-е поколение L	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %	8 %
2-е поколение L	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %	6 %
3-е поколение L		5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
4-е поколение L			5 %	5 %	5 %	5 %	5 %	5 %
5-е поколение L				3 %	3 %	3 %	3 %	3 %
6-е поколение L					3 %	3 %	3 %	3 %
7-е поколение L						2 %	2 %	2 %
8-е поколение L							2 %	2 %
9-е поколение L								1 %

Квалификации **L1, L2, L3, M** определяются количеством квалифицированных Лидерских ветвей (ветви, в которых есть хотя бы один Партнёр в квалификации **L** или выше).

- **Лидер первой ступени (L1)** — Партнёр, у которого есть **одна** Лидерская ветвь и его ЛГО составляет не менее **2000 ед.**
- **Лидер второй ступени (L2)** — Партнёр, у которого есть **две** Лидерские ветви и его ЛГО составляет не менее **1500 ед.**
- **Лидер третьей ступени (L3)** — Партнёр, у которого есть **три** Лидерские ветви и его ЛГО составляет не менее **1000 ед.**
- **Мастер (M)** — Партнёр, у которого есть **четыре** Лидерские ветви и его ЛГО составляет не менее **1000 ед.**

Квалификации **M1**, **M2**, **M3** определяются количеством квалифицированных ветвей **L3** (ветви, в которых есть хотя бы один Партнёр в квалификации **L3** или выше), квалификация **GM** — количеством квалифицированных Мастерских ветвей. Кроме того, необходимо выполнять определённый групповой объём всей структуры (СГО).

- **Мастер первой ступени (M1)** — это квалифицированный **Мастер**, у которого есть одна ветвь **L3** и его СГО составляет не менее **30 000 ед.**
- **Мастер второй ступени (M2)** — это квалифицированный **Мастер**, у которого есть две ветви **L3** и его СГО составляет не менее **60 000 ед.**
- **Мастер третьей ступени (M3)** — это квалифицированный **Мастер**, у которого есть три ветви **L3** и его СГО составляет не менее **100 000 ед.**
- **Гранд Мастер (GM)** — это квалифицированный **Мастер**, у которого есть три Мастерские ветви и его СГО составляет не менее **150 000 ед.**

Расчёт **Лидерского бонуса** производится с учётом компрессии по Партнёрам, не имеющим квалификацию **L** или выше в расчётный период.

ГРАНД МАСТЕР ПУЛ

Составляет 6 % от суммарного товарооборота компании, которые распределяются между Партнёрами в квалификации **GM1** и выше, пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей. Мастерской считается ветвь, в которой есть хотя бы один Партнёр в квалификации **M** и выше.

1 % от суммарного объёма компании распределяется среди всех Партнёров в квалификации **GM1** и выше пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1 % от суммарного объёма компании распределяется среди всех Партнёров в квалификации **GM2** и выше пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1 % от суммарного объёма компании распределяется среди всех Партнёров в квалификации **GM3** и выше пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1 % от суммарного объёма компании распределяется среди всех Партнёров в квалификации **GM5** пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1 % от суммарного объёма компании распределяется среди всех Партнёров в квалификации **GM7** пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

1 % от суммарного объёма компании распределяется среди всех Партнёров в квалификации **GM10** пропорционально количеству квалифицированных Мастерских ветвей.

Квалификации **GM1–GM10** определяются количеством квалифицированных ветвей **GM** и **M2**, а также групповым объёмом всей структуры (СГО).

- **Гранд мастер один бриллиант (GM1)** — это Партнёр в квалификации **GM**, у которого есть одна ветвь с **GM**, ещё одна ветвь с **M2** и его СГО составляет не менее **300 000 ед.**
- **Гранд мастер два бриллианта (GM2)** — это Партнёр в квалификации **GM**, у которого есть две ветви с **GM** и его СГО составляет не менее **500 000 ед.**
- **Гранд мастер три бриллианта (GM3)** — это Партнёр в квалификации **GM**, у которого есть три ветви с **GM** и его СГО составляет не менее **1 000 000 ед.**
- **Гранд мастер пять бриллиантов (GM5)** — это Партнёр в квалификации **GM**, у которого есть пять ветвей с **GM** и его СГО составляет не менее **2 000 000 ед.**
- **Гранд мастер семь бриллиантов (GM7)** — это Партнёр в квалификации **GM**, у которого есть семь ветвей с **GM** и его СГО составляет не менее **3 000 000 ед.**
- **Гранд мастер десять бриллиантов (GM10)** — это Партнёр в квалификации **GM**, у которого есть десять ветвей с **GM** и его СГО составляет не менее **5 000 000 ед.**

ТРЕВЕЛ БОНУС

Начисляется Партнёрам в квалификации **L**, выполняющим специальные требования по лично-групповому объёму (**ЛГО**) не менее двух последовательных расчётных периодов, с начислением за каждый из периодов выполнения условий.

	L	L1	L2	L3	M и выше
ЛГО	6000 ед.	4000 ед.	4000 ед.	4000 ед.	4000 ед.
ТРЕВЕЛ БОНУС	200 у. е.	200 у. е.	250 у. е.	300 у. е.	300 у. е.

Если в предыдущем периоде условия не выполнялись, то за текущий период **Тревел бонус** может быть начислен только при выполнении условий в следующем периоде.

Начисления производятся на специальный счёт, средства с которого могут быть использованы на оплату корпоративных путешествий.

АВТОБОНУС

Компания вручает статусный автомобиль марки Mercedes-Benz Партнёрам, стабильно выполняющим квалификацию **Мастер** и выше.

АВТОМОБИЛЬ	КВАЛИФИКАЦИЯ
Mercedes-Benz C 180 «Особая серия»	Квалификация M и выше
Mercedes-Benz E 200 Business	Квалификация M2 и выше
Mercedes-Benz GLE 300 4MATIC «Особая серия»	Квалификация GM и выше
Mercedes-Benz GLS 400 4MATIC «Особая серия»	Квалификация GM2 и выше
Mercedes-Benz S 400 L или G 350 d	Квалификация GM3 и выше

Квалификация на **Автобонус** — три последовательных периода*. Обязательно наличие ИП все периоды квалификации на **Автобонус**. Полная оплата автомобиля от компании при условии подтверждения требуемой квалификации в течение трёх лет.

** Условия для Партнёров РФ. Условия по квалификации и/или срокам её поддержания для Партнёров других стран могут отличаться и устанавливаются в зависимости от ценовой политики компании Mercedes-Benz.*

Автобонус действует в официально открытых странах.

ПОРЯДОК РАСЧЁТОВ И НАЧИСЛЕНИЙ

При выполнении основной активности (от 50 PV) расчёт сетевых вознаграждений производится в процентах от величины товарооборота, исчисляемого в PV. Начисление вознаграждений производится в условных единицах (у. е.). Внутренний курс у. е. составляет:

СТРАНА	КУРС	ВАЛЮТА
Россия	35,00	Российский рубль
Казахстан	210,00	Казахский тенге
Беларусь	1,23	Белорусский рубль
Киргизия	42,00	Кыргызский сом
Украина	15,00	Гривна
Армения	269,00	Армянский драм
Турция	3,40	Турецкая лира
Грузия	1,63	Грузинский лари
ЕС	0,55	EURO
Азербайджан	0,97	Азербайджанский манат
Узбекистан	5 600,00	Узбекский сум
Египет	8,7000	Египетский фунт
Молдова	9,8000	Молдавский лей
Израиль	1,8500	Израильский шекель

Предварительный расчёт Личного бонуса, Бонуса лояльности, Подарочного бонуса за личные покупки и Бонуса наставника без комиссии производится еженедельно, каждую среду, с выставлением кредитов на соответствующие внутренние счета.

Окончательный расчёт всех вознаграждений производится в следующий рабочий день после закрытия периода.

Начисление вознаграждений на внутренние счета производится во второй рабочий день после закрытия периода.

СОХРАНЕНИЕ ПАРТНЁРСКОГО СОГЛАШЕНИЯ

Партнёрское соглашение считается действующим при выполнении минимальной активности (25 PV) не реже одного раза за шесть отчетных периодов. В случае невыполнения минимальной активности в течение шести последовательных периодов, Партнёрское соглашение аннулируется и регистрация переводится в статус Клиентской, партнёрская группа при этом поднимается к вышестоящему наставнику.

КАРЬЕРНАЯ ЛЕСТНИЦА

	ЗВАНИЕ	КОЛИЧЕСТВО КВАЛИФИКАЦИОННЫХ ПЕРИОДОВ ДЛЯ ПРИСВОЕНИЯ ЗВАНИЯ
S1	Наставник первой ступени	1 период
S2	Наставник второй ступени	1 период
S3	Наставник третьей ступени	1 период
ЛИДЕРЫ		
L	Лидер	2 периода
L1	Лидер первой ступени	2 периода
L2	Лидер второй ступени	2 периода
L3	Лидер третьей ступени	2 периода
МАСТЕРА		
M	Мастер	3 периода
M1	Мастер первой ступени	3 периода
M2	Мастер второй ступени	3 периода
M3	Мастер третьей ступени	3 периода
ГРАНД МАСТЕРА		
GM	Гранд мастер	3 периода
GM1	Гранд мастер один бриллиант	3 периода
GM2	Гранд мастер два бриллианта	3 периода
GM3	Гранд мастер три бриллианта	3 периода
GM5	Гранд мастер пять бриллиантов	3 периода
GM7	Гранд мастер семь бриллиантов	3 периода
GM10	Гранд мастер десять бриллиантов	3 периода

